

## Formación “Empleo del futuro en empresas de inserción

### CONTENIDOS DE LA FORMACIÓN

04/06/2021 Jornada 1 informativa  
08/06/2021 Jornada 2 formativa  
10/06/2021 Jornada 3 formativa

**Ponentes** Ecooo Revolución Solar  
Mario Sánchez-Herrero  
Laura Feijóo  
Héctor Pastor

**Contacto** Ecooo Revolución Solar  
Calle Escuadra 11, local. 28012, Madrid  
91 294 00 94  
contacto@eco00.es

### Índice

#### Jornada 1

Intro. Faedei - Presentación del proyecto

Intro. Qué es ecooo, quienes somos nosotros

Intro. Presentación de la jornada. ¿Qué se pretende con el día de hoy?

Marco general: la transición energética que viene en el contexto del desafío climático

- o El Acuerdo de París
- o El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima
- o Fondos de recuperación Next Generation UE

Marco general: la tarifa eléctrica

- o Los costes del sistema eléctrico: pool, cargos y peajes
- o La estructura de la tarifa eléctrica: término de potencia y de energía, impuestos y otros cargos

Autoconsumo fotovoltaico:

- o Qué es el autoconsumo, en relación con las otras tecnologías renovables. Histórico
- o Los números básicos de una instalación de autoconsumo
- o Modalidades de autoconsumo: individual, colectivo, comunidades locales de energía.

Elementos básicos del modelo de negocio de una empresa de instalación fotovoltaica:

- o Recursos humanos: equipo de instalación y tareas auxiliares y de gerencia.
- o Recursos económicos. Presupuesto de inversión y presupuesto de operación.
- o Requerimientos legales.
- o Introducción al plan de negocio.

El autoconsumo como oportunidad para el sector de las empresas de inserción

- o Reserva de mercado y cláusulas sociales en la contratación pública. La responsabilidad social corporativa en la contratación empresarial. El consumo responsable en la contratación particular.
- o ¿Por qué no un red territorial de empresas de inserción fotovoltaicas?
- o El autoconsumo como puerta de entrada en el sector de la rehabilitación.

## Jornada 2

### El modelo de negocio de una empresa de instalación de autoconsumo fotovoltaico

- o Definición del servicio “ejecución material de instalaciones” dentro del producto de instalación fotovoltaica de autoconsumo llave en mano.
- o Aspectos legales y técnicos de la actividad.
- o Aspectos económicos: presupuesto de inversión y presupuesto de operación
- o Plan de negocio y estrategia comercial.

### Autoconsumo

- o Qué es el autoconsumo: funcionamiento, partes de la instalación y materiales.
- o Qué es, partes de la instalación: módulos, inversor, cables y baterías
- o Cómo funciona: curvas. Excedente
- o Las fases de la instalación. De la venta a la tramitación

## Jornada 3

### Ejecución e la instalación

Necesidades logísticas: pequeño material, herramientas, vehículos, material PRL.  
Guía para ofertar y facturar trabajos.

### El equipo de trabajo:

- o Selección del personal, descripción de los perfiles profesionales y tareas a realizar por perfil.
- o Formación necesaria previa
- o Requerimientos legales: PRL, seguros, certificados, etc.

Caso de éxito: aprendizajes y barreras

## Material entregado

Presentaciones de las 3 jornadas

Contexto y consideraciones

Documentos de apoyo a la gestión

Ejemplo de factura de empresa instaladora

Curva de aprendizaje de la empresa instaladora

Documentos de trabajo en obra y ejemplos cumplimentados

Checklist de la visita técnica de replanteo

Checklist de la ejecución

Acta de entrega