

Formación “Empleo del futuro en empresas de inserción

CONTENIDOS DE LA FORMACIÓN

04/06/2021 Jornada 1 informativa
08/06/2021 Jornada 2 formativa
10/06/2021 Jornada 3 formativa

Ponentes Ecooo Revolución Solar
Mario Sánchez-Herrero
Laura Feijóo
Héctor Pastor

Contacto Ecooo Revolución Solar
Calle Escuadra 11, local. 28012, Madrid
91 294 00 94
contacto@eco00.es

Índice

Jornada 1

Intro. Faedei - Presentación del proyecto
Intro. Qué es ecooo, quienes somos nosotros
Intro. Presentación de la jornada. ¿Qué se pretende con el día de hoy?
Marco general: la transición energética que viene en el contexto del desafío climático
o El Acuerdo de París
o El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima
o Fondos de recuperación Next Generation UE
Marco general: la tarifa eléctrica
o Los costes del sistema eléctrico: pool, cargos y peajes
o La estructura de la tarifa eléctrica: término de potencia y de energía, impuestos y otros cargos
Autoconsumo fotovoltaico:
o Qué es el autoconsumo, en relación con las otras tecnologías renovables. Histórico
o Los números básicos de una instalación de autoconsumo
o Modalidades de autoconsumo: individual, colectivo, comunidades locales de energía.
Elementos básicos del modelo de negocio de una empresa de instalación fotovoltaica:
o Recursos humanos: equipo de instalación y tareas auxiliares y de gerencia.
o Recursos económicos. Presupuesto de inversión y presupuesto de operación.
o Requerimientos legales.
o Introducción al plan de negocio.
El autoconsumo como oportunidad para el sector de las empresas de inserción
o Reserva de mercado y cláusulas sociales en la contratación pública. La responsabilidad social corporativa en la contratación empresarial. El consumo responsable en la contratación particular.
o ¿Por qué no un red territorial de empresas de inserción fotovoltaicas?
o El autoconsumo como puerta de entrada en el sector de la rehabilitación.

Jornada 2

El modelo de negocio de una empresa de instalación de autoconsumo fotovoltaico

- o Definición del servicio “ejecución material de instalaciones” dentro del producto de instalación fotovoltaica de autoconsumo llave en mano.
- o Aspectos legales y técnicos de la actividad.
- o Aspectos económicos: presupuesto de inversión y presupuesto de operación
- o Plan de negocio y estrategia comercial.

Autoconsumo

- o Qué es el autoconsumo: funcionamiento, partes de la instalación y materiales.
- o Qué es, partes de la instalación: módulos, inversor, cables y baterías
- o Cómo funciona: curvas. Excedente
- o Las fases de la instalación. De la venta a la tramitación

Jornada 3

Ejecución e la instalación

Necesidades logísticas: pequeño material, herramientas, vehículos, material PRL.
Guía para ofertar y facturar trabajos.

El equipo de trabajo:

- o Selección del personal, descripción de los perfiles profesionales y tareas a realizar por perfil.
- o Formación necesaria previa
- o Requerimientos legales: PRL, seguros, certificados, etc.

Caso de éxito: aprendizajes y barreras

Material entregado

Presentaciones de las 3 jornadas

Contexto y consideraciones

Documentos de apoyo a la gestión

Ejemplo de factura de empresa instaladora

Curva de aprendizaje de la empresa instaladora

Documentos de trabajo en obra y ejemplos cumplimentados

Checklist de la visita técnica de replanteo

Checklist de la ejecución

Acta de entrega